

Top Motors – Audi Sales Advisor

Top Motors is een gevestigde naam in de autosector, met een sterke focus op kwaliteit en klanttevredenheid. Als officiële verdeler van het prestigieuze automerk Audi, bieden wij onze klanten niet alleen een premium wagenpark, maar ook een uitzonderlijke servicebeleving. Om ons verkoopteam te versterken, zijn wij op zoek naar een gedreven **Audi Sales Advisor** die ons helpt om de verwachtingen van onze klanten te overtreffen.

Als Audi Sales Advisor bij Top Motors ben je verantwoordelijk voor het begeleiden van onze klanten door hun aankoopproces van een nieuwe of gebruikte Audi. Je streeft naar het bieden van een premium ervaring, van het eerste contact tot de aflevering van het voertuig.

Jouw taken omvatten onder andere:

- Klanten/ prospecten adviseren bij de keuze van hun nieuwe Audi. Je stelt vragen om de behoeften van de klant te begrijpen en vertaalt die naar het juiste model en uitrustingsniveau.
- Van configuratie van de wagen tot financiering en aflevering. Je begeleidt klanten stap voor stap door hun aankooptraject.
- Je bouwt langdurige relaties op met je klanten door hen regelmatig te informeren over nieuwe modellen, acties, en hun specifieke voertuigonderhoud.
- Je zorgt voor een correcte en tijdige afhandeling van alle bijbehorende administratie, inclusief offertes, bestellingen en opvolging van levertijden.
- Je houdt je kennis van Audi-modellen, opties, technologieën en trends voortdurend up-to-date om klanten altijd het beste advies te kunnen geven.
- Verantwoordelijkheid nemen voor de uitstraling van de showroom en parking. Je zorgt ervoor dat de toonzaal er altijd piekfijn uitziet, zodat klanten zich meteen welkom voelen.
- Zowel binnen als buiten het bedrijf ben je het gezicht van Audi en Top Motors. Je straalt professionaliteit uit en vertegenwoordigt ons merk met trots, ook op social media.
- Je bent niet bang om proactief op zoek te gaan naar nieuwe klanten en kansen. Dit doe je zowel binnen als buiten het netwerk van Top Motors, om zo nieuwe leads en verkoopmogelijkheden te genereren.

Jouw enthousiasme en professionaliteit helpen je om Audi en Top Motors op de kaart te zetten, zowel in de showroom als daarbuiten.

Wat verwachten we van jou?

- Een bachelor werk-denkniveau
- Minimaal enkele jaren ervaring als Sales Advisor, bij voorkeur in de autosector of een vergelijkbare commerciële functie.
- Je beheerst het Nederlands uitstekend, kennis Frans is een plus.
- Je stelt de klant centraal en weet hoe je een premium klantbeleving creëert.
- Maturiteit, sociale vaardigheden en het vermogen om vertrouwen uit te stralen zijn cruciaal.
- Je hebt een commerciële instelling en haalt energie uit het behalen van verkoopdoelen.
- Je kan vlot schakelen tussen verschillende klanten en taken, en houdt je administratie nauwkeurig bij.

- Weekendwerk schrikt je niet af, gezien de showroom op zaterdag geopend is.

Wat bieden wij jou?

- Een competitief verloningspakket
- Nettovergoeding
- Een aantrekkelijke bedrijfswagen
- Laptop
- Maaltijdcheques
- Ecocheques
- Als Sales Advisor voor Audi werk je met een van de meest innovatieve en hoogwaardige automerken op de markt.
- Je komt terecht in een dynamisch, professioneel team binnen een stabiele en groeiende organisatie.
- Je krijgt de kans om je productkennis continu te vergroten via interne en externe opleidingen, zodat je altijd up-to-date blijft met de laatste ontwikkelingen.

Praktisch

- 12 ADV dagen
- Collectieve sluiting tijdens de zomervakantie

Waarom werken bij Top Motors?

Bij Top Motors maak je deel uit van een familiebedrijf waar teamwork en klanttevredenheid centraal staan. Je werkt met een premium merk dat voortdurend innoveren hoog in het vaandel draagt, en je krijgt de kans om een sleutelrol te spelen in het verkoopproces. Dankzij onze focus op opleidingen en persoonlijke ontwikkeling, kun je groeien in je rol en nieuwe commerciële successen boeken.

<https://www.topmotors.be/>