

Top Motors – Senior Sales Advisor Volkswagen CVI

Ben jij een ervaren verkoper van lichte bedrijfswagens (B2B én B2C)? Heb je een passie voor mobiliteitsoplossingen en wil je samen met ons team het aanbod voor professionele en particuliere klanten uitbreiden? Dan is deze uitdaging iets voor jou!

Als Senior Sales Advisor ben jij een onmisbare schakel in ons verkoopteam. Je taken zijn onder andere:

- Actief prospecteren en uitbreiden van ons klantenbestand.
- Klanten adviseren en begeleiden bij het kiezen van het juiste model, de beste diensten en optimale financieringsmogelijkheden.
- Het opstellen en beheren van een volledig en correct administratief bestelproces.
- Het begeleiden van klanten bij de levering van hun voertuig.
- Zorg dragen voor een aantrekkelijke presentatie van onze showroom en parking, ook op zaterdagen.
- Actief bijdragen aan de aanwezigheid van ons merk op sociale media en tijdens lokale evenementen.

Om succesvol te zijn in deze functie, beschik je over:

- Een bachelordiploma in een commerciële richting of gelijkwaardige ervaring.
- Bewezen ervaring in de verkoop, idealiter in de automotive sector.
- Affiniteit met zelfstandige ondernemers en hun specifieke behoeften.
- Een verzorgd voorkomen en uitstekende communicatieve vaardigheden (Frans is een pluspunt).
- Ambitie, drive en het vermogen om resultaten te boeken.
- Een overtuigende, klantgerichte houding en een zelfstandige werkstijl.
- Integriteit en teamgerichtheid in alles wat je doet.
- De flexibiliteit om op zaterdag te werken en te genieten van een vrije dag door de week.

Bij Top Motors krijg je:

Een competitief verloningspakket aangevuld met een variabele verloning.

- Nettovergoeding.
- Een aantrekkelijke bedrijfswagen.
- Laptop.
- Maaltijdcheques.
- Ecocheques.
- Als Sales Advisor voor Volkswagen werk je met een van de meest innovatieve en hoogwaardige automerken op de markt.

- Je komt terecht in een dynamisch, professioneel team binnen een stabiele en groeiende organisatie.
- Je krijgt de kans om je productkennis continu te vergroten via interne en externe opleidingen, zodat je altijd up-to-date blijft met de laatste ontwikkelingen.

Praktisch:

- 12 ADV dagen
- Geen collectieve sluiting tijdens de zomervakantie

Waarom kiezen voor Top Motors?

Bij Top Motors werk je in een familiebedrijf waar teamwork en klanttevredenheid centraal staan. Met een premium merk als Volkswagen, dat innovatie hoog in het vaandel draagt, speel je een sleutelrol in het verkoopproces. Onze focus op opleidingen en persoonlijke ontwikkeling zorgt ervoor dat jij kan groeien en commerciële successen kunt behalen.

<https://www.topmotors.be/>