

Top Motors – Sales Advisor Volkswagen

Top Motors is een gevestigde naam in de autosector, met een sterke focus op kwaliteit en klanttevredenheid. Om ons verkoopteam te versterken, zijn wij op zoek naar een gedreven **Volkswagen Sales Advisor** die ons helpt om de verwachtingen van onze klanten te overtreffen.

Functieomschrijving

Als Volkswagen Sales Advisor bij Top Motors ben je verantwoordelijk voor het begeleiden van onze klanten door hun aankoopproces van een nieuwe Volkswagen. Je streeft naar het bieden van een uitstekende ervaring, van het eerste contact tot en met de aflevering van het voertuig.

Jouw taken omvatten onder andere:

- Klanten/ prospecten adviseren bij de keuze van hun nieuwe Volkswagen. Je stelt vragen om de behoeften van de klant te begrijpen en vertaalt die naar het juiste model en uitrustingsniveau.
- Van configuratie van de wagen tot financiering en aflevering. Je begeleidt klanten stap voor stap door hun aankooptraject.
- Je bouwt langdurige relaties op met je klanten door hen regelmatig te informeren over nieuwe modellen, acties, en hun specifieke voertuigonderhoud.
- Je zorgt voor een correcte en tijdige afhandeling van alle bijbehorende administratie, inclusief offertes, bestellingen en opvolging van levertijden.
- Je houdt je kennis van Volkswagen-modellen, opties, technologieën en trends voortdurend up-to-date om klanten altijd het beste advies te kunnen geven.
- Verantwoordelijkheid nemen voor de uitstraling van de showroom en parking. Je zorgt ervoor dat de toonzaal er altijd piekfijn uitziet, zodat klanten zich meteen welkom voelen.
- Zowel binnen als buiten het bedrijf ben je het gezicht van Volkswagen en Top Motors. Je straalt professionaliteit uit en vertegenwoordigt ons merk met trots, ook op social media.
- Je bent niet bang om proactief op zoek te gaan naar nieuwe klanten en kansen. Dit doe je zowel binnen als buiten het netwerk van Top Motors, om zo nieuwe leads en verkoopmogelijkheden te genereren.

Wat verwachten we van jou?

- Een bachelor werk-en denkniveau.
- Minimaal enkele jaren ervaring als Sales Advisor, bij voorkeur in de autosector of een vergelijkbare commerciële functie.
- Je beheerst het Nederlands uitstekend, kennis Frans is een plus.
- Je stelt de klant centraal en weet hoe je een uitstekende klantbeleving creëert.
- Maturiteit, sociale vaardigheden en het vermogen om vertrouwen uit te stralen zijn cruciaal.
- Je hebt een commerciële instelling en haalt energie uit het behalen van verkoopdoelen.
- Je kan vlot schakelen tussen verschillende klanten en taken, en houdt je administratie nauwkeurig bij.

- Weekendwerk schrikt je niet af, gezien de showroom op zaterdag geopend is.

Wat bieden wij jou?

- Een competitief verloningspakket aangevuld met een variabele verloning.
- Nettovergoeding.
- Een aantrekkelijke bedrijfswagen.
- Laptop.
- Maaltijdcheques.
- Ecocheques.
- Je komt terecht in een dynamisch, professioneel team binnen een stabiele en groeiende organisatie.
- Je krijgt de kans om je productkennis continu te vergroten via interne en externe opleidingen, zodat je altijd up-to-date blijft met de laatste ontwikkelingen.

Interesse?

Contacteer HR@topmotors.be voor meer info of solliciteer meteen!

<https://www.topmotors.be/>