

Top Motors – Sales Advisor | Audi Approved Plus

Bij Audi Approved Plus in Wevelgem draait alles om kwaliteit, vertrouwen en een premium klantbeleving.

Wij bieden onze klanten een exclusieve selectie van jonge tweedehands Audi-wagens, zorgvuldig gecontroleerd en klaar voor een tweede leven, met de service en uitstraling die je van Audi mag verwachten.

Om ons team te versterken, zoeken we een gedreven **Sales Advisor** met commerciële flair en een passie voor premium mobiliteit.

Jouw uitdaging

Als Sales Advisor bij Audi Approved Plus ben jij het eerste aanspreekpunt voor onze klanten en hét gezicht van onze showroom in Wevelgem. Je begeleidt klanten van A tot Z in hun zoektocht naar een Audi die perfect aansluit bij hun verwachtingen en zorgt voor een ervaring die even premium aanvoelt als het merk zelf.

Wat ga je doen?

- Klanten warm onthalen en hun noden analyseren om hen te begeleiden naar de juiste Audi Approved Plus wagen.
- Deskundig advies geven over modellen, uitrustingen, financieringsmogelijkheden en garanties.
- Het volledige verkoopproces opvolgen: van eerste contact tot een feilloze aflevering.
- Actief inspelen op commerciële opportuniteiten en nieuwe klanten aantrekken.
- Duurzame klantenrelaties opbouwen en onderhouden, met oog voor lange termijn.
- De showroom mee verzorgen en zorgen voor een uitstraling die perfect aansluit bij de premium beleving van Audi.
- Nauwkeurige administratieve opvolging van dossiers, offertes en leveringen.

Wie zoeken we?

- Je hebt een bachelor denkniveau en ervaring in een commerciële functie.
- Ervaring in automotive of met premium producten is een sterke troef.
- Je hebt een sterke commerciële drive en haalt energie uit het begeleiden van klanten.
- Je combineert een professionele uitstraling met uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Je werkt gestructureerd en hebt oog voor detail, ook administratief.
- Zaterdagwerk schrikt je niet af (met een vrije dag in de week).
- Je spreekt vlot Nederlands; kennis van Frans is een plus.

Wat mag je van ons verwachten?

- Een competitief salarispakket
- Bedrijfswagen

- Tankkaart/ Laadpas
- Maaltijdcheques
- Ecocheques
- Laptop
- Permanente opleidingen binnen de Audi-standaarden
- Een professionele, dynamische werkomgeving binnen een sterke automotieve groep

Praktisch

- 12 ADV-dagen
- Collectieve sluiting tijdens de zomer

Waarom kiezen voor Audi Approved Plus?

Je komt terecht in een omgeving waar kwaliteit en klantbeleving centraal staan. Je verkoopt niet zomaar wagens, maar bouwt mee aan een premium merkervaring. Hier krijg je de kans om je commerciële talent verder te ontwikkelen binnen de wereld van Audi en deel uit te maken van een gedreven team.

Zie jij jezelf al in deze rol?

Stuur je CV en motivatie naar HR@topmotors.be en misschien verwelkomen we jou binnenkort in ons team in Wevelgem.

Sollicitatieprocedure:

Snel, transparant en persoonlijk. Tot binnenkort!

<https://www.topmotors.be/>