

Top Motors – Sales Advisor Volkswagen

Top Motors is een gevestigde naam in de autosector, met een sterke focus op kwaliteit en klanttevredenheid. Als officiële verdeler van Volkswagen bieden wij onze klanten niet alleen een breed en innovatief wagenpark, maar ook een uitzonderlijke servicebeleving. Om ons verkoopteam te versterken, zijn wij op zoek naar een gedreven **Sales Advisor Volkswagen** die ons helpt om de verwachtingen van onze klanten te overtreffen.

Als Sales Advisor Volkswagen bij Top Motors ben je verantwoordelijk voor het begeleiden van onze klanten door hun aankoopproces van een nieuwe of gebruikte Volkswagen. Je streeft naar het bieden van een premium ervaring, van het eerste contact tot de aflevering van het voertuig.

Jouw taken omvatten onder andere:

- Klanten en prospecten adviseren bij de keuze van hun nieuwe Volkswagen. Je stelt gerichte vragen om de behoeften van de klant te begrijpen en vertaalt die naar het juiste model en uitrustingsniveau.
- Begeleiding van de klant bij het volledige aankooptraject: van configuratie van de wagen tot financiering en aflevering.
- Opbouwen en onderhouden van langdurige klantenrelaties door hen regelmatig te informeren over nieuwe modellen, acties en onderhoudsservices.
- Correcte en tijdige afhandeling van alle bijbehorende administratie, inclusief offertes, bestellingen en opvolging van levertijden.
- Up-to-date blijven met de nieuwste Volkswagen-modellen, technologieën en trends om klanten steeds het beste advies te kunnen geven.
- Zorgen voor de uitstraling van de showroom en parking, zodat klanten zich meteen welkom voelen.
- Zowel binnen als buiten het bedrijf fungeren als het gezicht van Volkswagen en Top Motors. Je straalt professionaliteit uit en vertegenwoordigt ons merk met trots, ook op social media.
- Proactief op zoek gaan naar nieuwe klanten en commerciële kansen, zowel binnen als buiten het netwerk van Top Motors.

Jouw enthousiasme en professionaliteit helpen je om Volkswagen en Top Motors op de kaart te zetten, zowel in de showroom als daarbuiten.

Wat verwachten we van jou?

- Een bachelor werk- en denkniveau.
- Minimaal enkele jaren ervaring als Sales Advisor, bij voorkeur in de autosector of een vergelijkbare commerciële functie.
- Uitstekende beheersing van het Nederlands, kennis van het Frans is een plus.
- Je stelt de klant centraal en weet hoe je een premium klantbeleving creëert.
- Je straalt maturiteit en vertrouwen uit, met sterke sociale en communicatieve vaardigheden.
- Je hebt een commerciële instelling en haalt energie uit het behalen van verkoopdoelen.
- Je kan vlot schakelen tussen verschillende klanten en taken en houdt je administratie nauwkeurig bij.

- Weekendwerk schrikt je niet af, gezien de showroom op zaterdag geopend is.

Wat bieden wij jou?

- Een competitief verloningspakket.
- Nettovergoeding.
- Een aantrekkelijke bedrijfswagen.
- Laptop.
- Maaltijdcheques.
- Ecocheques.
- De kans om te werken met een van de meest innovatieve en betrouwbare automerken op de markt.
- Een dynamisch, professioneel team binnen een stabiele en groeiende organisatie.
- Permanente bijscholing en trainingen om je productkennis up-to-date te houden.

Praktische voordelen

- 12 ADV-dagen.
- Collectieve sluiting tijdens de zomervakantie.

Waarom werken bij Top Motors?

Bij Top Motors maak je deel uit van een familiebedrijf waar teamwork en klanttevredenheid centraal staan. Je werkt met een sterk merk dat innovatie en kwaliteit hoog in het vaandel draagt en je krijgt de kans om een sleutelrol te spelen in het verkoopproces. Dankzij onze focus op opleidingen en persoonlijke ontwikkeling, kun je groeien in je rol en nieuwe commerciële successen boeken.

<https://www.topmotors.be/>