

Top Motors – Used Car Manager TopWay

Als manager TopWay zal je eindverantwoordelijkheid hebben over de gehele 2de hands business binnen Top Motors. Je stuurt hierbij de flow van A-Z aan, van aankoop over PDI tot verkoop en levering. Voor het commerciële luik werk je hiervoor nauw samen met de site managers van de verschillende vestigingen binnen Top Motors. Je behartigt hierbij tevens de belangen van Topmotors wat betreft de verschillende merken & diensten, zowel naar onze invoerder, partners, sites & medewerkers.

Je taken als Manager Topway zijn onder andere:

- **Aansturen** van verschillende teams van Mobiliteitsadviseurs, aankoper & PDI coördinator en technici (mechaniek & carrosserie) en ervoor zorgen dat zij hun werkzaamheden op een professionele en efficiënte manier uitvoeren.
- **Leiden van de dagelijkse activiteiten** van, inclusief verkoop, PDI center, aankoop en administratie.
- Zorgen voor een uitstekende **klantenservice** en verder ontwikkelen van een klantgericht onthaal, hospitality is key.
- Coördineren van de werkzaamheden van de verschillende afdelingen om ervoor te zorgen dat flow efficiënt werkt en aan de hoogste kwaliteitsnormen voldoet.
- Plannen en uitvoeren van verkoop- en marketingactiviteiten om de verkoop te stimuleren. hierbij actief opzetten van een **prospectus cultuur & opvolging van de klanten** in hun lifecycle.
- Beheren van de financiële prestaties van de 2de hands business en zorgen voor een **gezonde Profit & Loss**. Hiertoe een meerjarenplan opzetten en uitrollen om deze winstgevendheid te optimaliseren.
- Ontwikkelen en implementeren van beleid en procedures om de prestaties van de vestiging te verbeteren. Stockbeheer en rotatie worden dagelijks gemonitord.
- Het aansturen en coachen van het team, waaronder ook het voeren van functionerings- en beoordelingsgesprekken
- Het opvolgen van KPI's en bijsturen waar nodig
- Het aanwerven en onboarden van nieuwe medewerkers
- Je werkt samen met de verschillende afdelingen & vestigingen binnen de organisatie om ervoor te zorgen dat 2de hands optimaal presteert.
- Je bent lid van het managementteam van de groep en bent medeverantwoordelijk voor de resultaten op groepsniveau.

Specificaties

- Minimaal een bachelor diploma in een relevante richting of gelijkwaardig door ervaring
- Aantoonbare ervaring in een vergelijkbare functie binnen 2de hands is een MUST
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Je hebt een echte “hands on” mentaliteit en springt in waar nodig
- Resultaatgerichtheid

- Sterke leiderschapskwaliteiten, people focused manager
- Klantgericht en commercieel ingesteld
- Je bent stressbestendig, en haalt energie uit het coördineren van verschillende domeinen tegelijkertijd

Wat bieden wij jou aan?

- Een voltijds contract onbepaalde duur
- Een verloning die perfect aansluit op jouw kennis en ervaring.
- Nettovergoeding.
- Een aantrekkelijke bedrijfswagen.
- Na 6 maand in dienst mogelijkheid tot een fietsleasing.
- Laptop.
- Maaltijdcheques.
- Ecocheques.
- Een moderne werkomgeving waar je je snel thuis voelt.
- Je komt terecht in een dynamisch, professioneel team binnen een stabiele en groeiende organisatie.

Praktisch

- 12 ADV dagen.
- Collectieve sluiting tijdens de zomervakantie.

Klaar om deel uit te maken van ons team?

Stuur dan je CV en motivatiebrief naar **HR@topmotors.be**. We kijken ernaar uit om jou te ontmoeten!

Sollicitatieprocedure:

Wij zorgen voor een snelle en transparante sollicitatieprocedure.

Tot snel bij Top Motors!

<https://www.topmotors.be/>